

BtoBのサブスクビジネス向け販売管理システム 「ハヤサブ」をリリース

株式会社オロ（本社：東京都目黒区、代表取締役社長執行役員：川田 篤、以下「オロ」）は、サブスク販売管理システム「ハヤサブ」をリリース致しましたのでお知らせします。

※製品サイト：<https://www.hayasub.com/>

ハヤサブのサービス概要

「ハヤサブ」はBtoBのサブスクリプションビジネスを支援する販売管理システムです。サブスクリプションビジネス特有の多様な複雑な契約・請求の管理業務を効率化します。

サブスク管理に速さを
ハヤサブ

開発の背景

サブスクリプションビジネスは、中長期的に安定的に収益を期待できる点や売上・利益の見通しが立てやすいビジネスモデルであるなどのメリットから提供開始する企業が増えています。

一方でサブスクリプションビジネスの特徴として、提供する商品・サービスのプランや料金体系・契約期間などの契約条件が多様かつ複雑になりやすく管理が煩雑です。既存の業務システムではカバーしきれないことも多く、サブスクリプションモデル特有の管理プロセスに特化した販売管理システムへのニーズが高まりつつありました。

ハヤサブの特徴

■特徴.1 『サブスク特有の多様な契約・請求の管理業務を効率化』

商品・サービスのプランや料金体系など、複雑で多様な契約・請求の管理業務プロセスをカバーし、サブスクビジネス特有の煩雑な販売管理オペレーションを効率化します

■特徴.2 『多様な料金体系・契約条件・請求パターンに対応』

複数の料金パターン、顧客ごとに個別に異なる料金条件、請求回数/請求サイクルなど複雑で多様な契約条件にも対応します

■特徴.3 『柔軟なシステム連携で管理プロセスを一元化』

SFA/CRMから請求書発行・会計システムまで周辺システムと柔軟にAPI連携、手作業での管理や分散したシステムでの管理を効率化します

■株式会社オロについて

創業：1999年1月20日

所在地：東京本社 東京都目黒区目黒3-9-1 目黒須田ビル

代表者：代表取締役社長執行役員 川田 篤

クラウドソリューション事業

- ・クラウドERP「ZAC」「ZAC Enterprise」 (<https://www.oro.com/zac/>) の開発・提供
- ・クラウドPSA「Reforma PSA」 (<https://www.oro.com/reforma-psa/>) の開発・提供

マーケティングコミュニケーション事業 (<https://mc.oro.com/>)

- ・企業のデジタル戦略策定および推進支援
- ・各種マーケティングプロモーションの企画・実施・運用
- ・海外向けプロモーション支援 (<https://www.oro.com/global/>)

■本サービスに関するお問い合わせ先

株式会社オロ ハヤサブ問い合わせフォーム

<https://www.hayasub.com/inquiry>

■報道に関するお問い合わせ先

株式会社オロ 広報担当

TEL：03-5843-0836 / Mail：info@jp.oro.com